

# Big Idea

**Expert:** Fono Ana Claudia Rosinha | v1.0.0 -- 2026-03-30

---

## Big Idea (1 frase)

"Seu filho ja sabe falar -- a fala dele ja existe la dentro, so nao encontrou o caminho de saida."

---

## Mecanismo Unico

**Nome:** Fala Oculta (powered by Metodo Fala Fluente)

**Definicao:** A "fala oculta" e o conjunto de habilidades de linguagem que a crianca ja possui -- compreensao receptiva, intencao comunicativa, reconhecimento de padroes -- mas que ainda nao encontrou o caminho neurologico para a expressao vocal. Crianças que entendem tudo mas falam pouco possuem vocabulario interno rico; o trabalho nao e criar linguagem do zero, e abrir a porta que ja esta quase aberta.

**Por que e unico:** Enquanto o mercado foca em "ensinar palavras novas" (repeticao, flashcards, musicas), o Metodo Fala Fluente trabalha com ativacao da compreensao receptiva -- usar o que a crianca JA entende para criar as pontes que levam ao falar. E um reframing completo: de "meu filho tem um problema" para "meu filho tem um potencial que precisa de direcao".

### Prova de mecanismo:

- Fundamentacao na distincion neurociencia entre linguagem receptiva vs. expressiva
  - 23 anos de pratica clinica da especialista
  - Protocolo de 21 dias com resultados observaveis a partir da 1a semana
  - Premiacao CREFONO Sao Paulo 2025
- 

## Nivel de Consciencia do Publico

### Stage 2-3 (Problem Aware → Solution Aware)

- A mae SABE que o filho nao fala como deveria (problem aware)
- Ela ja pesquisou no Google, ouviu "espera mais" do pediatra (parcialmente solution aware)
- Ela NAO conhece o conceito de "fala oculta" ou "compreensao receptiva" (unaware do mecanismo)
- Ela NAO sabe que pode atuar em casa com protocolo estruturado (unaware da solucao especifica)

### Implicacao para copy:

- Lead com IDENTIFICACAO (espelho da dor) -- nao com promessa direta
  - Educar sobre o mecanismo antes de apresentar o produto
  - Posicionar o checklist como "termometro" (nao como cura)
- 

## Angulo Central de Copy

"Voce nao esta lidando com um problema. Voce esta diante de um potencial que precisa de direcao. E voce, Carla, e capaz de dar essa direcao -- com o mapa certo na mao."

### Arco Narrativo:

1. **Identificacao:** Seu filho entende tudo mas fala pouco?
  2. **Validacao:** Voce nao esta exagerando. Isso tem explicacao clinica.
  3. **Mecanismo:** A fala ja existe -- e a "fala oculta"
  4. **Solucao:** O checklist mapeia. O protocolo ativa.
  5. **Urgencia:** A janela entre 18-36 meses nao espera.
- 

## Inimigo Comum

"**Espera mais um pouco**" -- a frase que paralisa maes competentes e transforma o tempo mais valioso do desenvolvimento em espera passiva.

O inimigo nao e o pediatra (ele nao esta errado, so limitado). O inimigo e a FALTA DE INFORMACAO CLINICA ACESSIVEL que deixa a mae no escuro.

---

## Promessa Central (por produto)

Produto	Promessa
PROD-001 (Checklist R\$27)	Em 10 minutos, saiba exatamente onde seu filho esta no desenvolvimento da fala -- com criterio clinico de consultorio
Order Bump (30 Frases R\$17)	As frases exatas do consultorio para estimular a fala hoje -- no banho, na refeicao, na brincadeira
PROD-002 (Protocolo R\$97)	Transforme o que seu filho JA entende em palavras reais em 21 dias, 10-15 min/dia
Downsell (Modulo 2 R\$47)	Comece com o modulo de ativacao da compreensao receptiva -- o nucleo do metodo

---